

Junior oder Senior Business Development Manager / Kundenakquise Immobilien

Ab sofort suchen wir eine/n Business Development Professional für die Pflege und Erweiterung der B2B-Geschäftsbeziehungen mit dem Ziel spannende Immobilienprojekte zu unserem Portfolio hinzufügen. Die Stelle könnte abhängig von Ihrer Qualifikation sowohl einem Einsteiger als auch für einem Senior Manager passen.

CTXL Property Consult GmbH & Scharfstein Group

CTXL Property Consult GmbH ist ein Unternehmen der Scharfstein Group, das für die Verwaltung und Entwicklung von Portfolio-Immobilien der Gruppe verantwortlich ist.

Scharfstein Group ist ein internationales Immobilienunternehmen mit dem Hauptsitz in Berlin. Unser Fokus liegt auf Gewerbeimmobilien mit Entwicklungspotenzial und Neupositionierungsbedarf. Unsere Qualifikationen decken ein breites Feld von Erwerb und Entwicklung von Grundstücken bis auf Vermietung und Verwaltung von Bestandsimmobilien.

Unser Team

Unser dynamisches und internationales Team stellt einen einzigartigen Mix aus den Fachleuten mit mehrjährigen Erfahrungen in der Immobilienentwicklung, Hotellerie, Hightech und Start-ups. Neben dem gemeinsamen Verständnis und der Leidenschaft für Immobilien legt unser Team großen Wert auf gegenseitiges Wachstum, Vielfalt und Nachhaltigkeit.

Ihre Aufgaben

- Mit Eigeninitiative und viel Engagement finden Sie spannende Investmentmöglichkeiten und setzen sich für Ihre Projekte durch
- Sie erweitern und pflegen die B2B-Geschäftsbedingungen, haben Spaß an Meetings mit Maklern, Investoren und Finanzier
- Sie unterstützen uns in Durchführung der Markt – und Wettbewerbsanalysen sowie Prüfung der Due Dilligence Unterlagen
- Ihre weiteren Aufgaben sind Teilnahmen an Branchen-Veranstaltungen und Pflege des Unternehmensprofil in sozialen Netzwerken

Ihr Profil

- Grundsätzlich sind wir sehr offen, welche Ausbildung / Studium Sie abgeschlossen haben, solange Ihr Lebensweg und Ihre Berufserfahrung insbesondere in der Immobilienbranche aussagekräftig sind
- Ein abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaftslehre / Finanzwissenschaften / Immobilienbewertung oder eine Ausbildung als Immobilienkaufmann/ -frau sind jedoch vom Vorteil
- Erfahrungen in Business Development und/ oder Sales mit einer nachgewiesener Erfolgsbilanz sind weiterhin vom Vorteil
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office insbesondere MS Excel

- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Kreativität sowie Freude am Umgang mit Menschen runden Ihr Profil

Wir bieten

- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen, die Ihnen viel Mitgestaltungspotential sowie schnelle Umsetzung Ihrer Vorschläge ermöglichen
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Professionelles und positives Arbeitsumfeld in unserem neuen Büro im Herzen Berlins am Spittelmarkt

FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN?

Dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins direkt.